Съобщение от Джули

Здравейте, хора,

Надявам се това съобщение да сте добре!

Не се отказвайте, екип, имаме добра преднина за възстановяване от Covid. За съжаление, той все още ни оказва огромен финансов натиск, така че трябва да направим следващия договор ефективен и печеливш! Преди COVID успявахме да имаме някои договори с 5% марж, но за съжаление минималният ни марж за входящия договор трябва да бъде 10%.

Знам обаче, че пазарът е супер напрегнат в момента. Другите компании са много агресивни в ценообразуването си. Преди нашата репутация ни позволяваше да очакваме някои договори с до 50% марж. Знам обаче, че трябва да се борим с огромни съкращения и не бива да предлагаме нищо над 30%: в противен случай клиентите рискуват да избягат.

Приятен ден!

Джули

Политика: Оценка на цените на ден

Разходи на месец:

- Наемане на офис: 3 000 €
- Други такси: 4 200 €

Заплати на месец:

- аксата в мащаба на компанията е 50% от заплатите на служителите

За напомняне:

Общите резултати се делят на броя дни в месеца (средно използваме 30). След това се разделят по равно на всеки служител.

Относно заплатата, според празниците, болничните и т.н.... приемаме, че има 17 работни дни на месец.

Следвайки тези инструкции, трябва да намерите дневните ставки, които да сумирате, за да получите дневната ставка, която можем да приложим към командировките ;)